

**Planes de Pago en Martillos Hidráulicos FEL-TECH**

**Teléfono - 1-(508)-425-6790**

**Para que coincida con su flujo de efectivo, los proyectos de construcción, sus necesidades específicas.**

**Disfrute de sus beneficios en primer lugar, mediante la selección de su plan de pago preferida**

**Disponible en todos los 50 estados y Canadá**



**VAS A DEJAR TU GANANCIA SENTADA EN LA MESA?**

"Nuestra misión es hacer coincidir sus flujos de efectivo. Si usted desea comprar un martillo hidráulico que es nuevo en su inventario, vamos a retrasar sus pagos de hasta tres meses. Esto le

permitirá el tiempo para construir la clientelares y los ingresos antes de la partida sus pagos de arrendamiento.

También le dará el tiempo para completar el proyecto a tiempo y dentro del presupuesto. Si tiene tiempos lentos del año, vamos a ofrecerle planes de temporada, se puede optar por tres meses consecutivos al año que va a hacer ningún pago en absoluto. Si usted tiene una necesidad, por favor llámenos para que podamos hablar de ello ".

"¿Qué mejor manera de añadir un centro de beneficios para su negocio que con el arrendamiento de financiación propia. Si usted tiene una necesidad de un equipo que podemos añadir a su flota sin interrumpir su negocio actual. Nosotros no drenar su dinero (que financiamos 100 % del precio de compra incluye la carga y los cargos por establecimiento); no envuelve sus activos (que garantice colateralmente sólo el equipo somos financiación, sin privilegios manta), y los beneficios de los equipos hará que los pagos y poner dinero en el banco para ti.

### **PLAN DE PAGO DEL CONTRATISTA 90 DÍA PREFERENTE / DIFERIDO**

Comience el contrato con el pago de un mes y luego tomar 90 días fuera. Utilice estos 90 días para conseguir el equipo y la generación de beneficios, entonces empezar a hacer los pagos.

### **PLAN DE PRÉSTAMO / ARRIENDO**

Doce pagos por año en su elección de un contrato de arrendamiento o un préstamo. Elige tu opción de compra en función de sus impuestos y las necesidades de contabilidad. Nuevo o utilizados equipos en Aceptar.

### **PLAN DE PAGO DE TEMPORADA**

Este plan permite que el arrendatario tome hasta tres meses al año sin pagos. Si el flujo de caja es de temporada, este es un plan perfecto.

### **10% DE PLAN**

Poner 10% menos que si usted tiene el dinero disponible. Esto reducirá el pago mensual y puede ser utilizado para pagar la opción de compra al final del contrato de arrendamiento, o puede ser devuelta. Usted todavía puede disfrutar de los beneficios del tax lease verdad sin pago "residual" al final del contrato de arrendamiento.

### **3 X 100 PLAN**

El contrato de arrendamiento se inicia con 1 pago inicial, seguida de \$ 100 por mes durante los próximos tres meses. Esto permite que el arrendatario de tres meses para obtener el equipo y la generación de beneficios antes de empezar a hacer los pagos. También es ideal para los equipos de nuevo pedido, los retrasos en la producción o para comprar equipo que no es realmente necesario para unos pocos meses.

### **3 X 200 PLAN**

El contrato de arrendamiento se inicia con 1 pago inicial, seguida de \$ 200 por mes durante los próximos tres meses. Esto permite que el arrendatario de tres meses para obtener el equipo y la generación de beneficios antes de empezar a hacer los pagos. También es ideal para los equipos de nuevo pedido, los retrasos en la producción o para comprar equipo que no es realmente necesario para unos pocos meses.

### **3 x 300 PLAN**

El contrato de arrendamiento se inicia con 1 pago inicial, seguida de \$ 300 por mes durante los próximos tres meses. Esto permite que el arrendatario de tres meses para obtener el equipo y la generación de beneficios antes de empezar a hacer los pagos. También es ideal para los equipos de nuevo pedido, los retrasos en la producción o para comprar equipo que no es realmente necesario

para unos pocos meses.

### **3 x 400 PLAN**

El contrato se inicia con 1 pago inicial, seguida de \$ 400 por mes durante los próximos tres meses. Esto permite que el arrendatario de tres meses para obtener el equipo y la generación de beneficios antes de empezar a hacer los pagos. Es ideal para los equipos de nuevo pedido, los retrasos en la producción o para comprar equipo que no es realmente necesario para unos pocos meses.

### **3 x PLAN 500**

El contrato de arrendamiento se inicia con 1 pago inicial, seguida de \$ 500 por mes durante los próximos tres meses. Esto permite que el arrendatario de tres meses para obtener el equipo y la generación de beneficios antes de empezar a hacer los pagos. También es ideal para los equipos de nuevo pedido, los retrasos en la producción o para comprar equipo que no es realmente necesario para unos pocos meses.

### **CREACIÓN DE APLICACIÓN DEL CONTRATISTA**

Crear su propio plan de 3 x ", basado en el costo de su nuevo FT 8 Martillo Hidráulico.

### **PLAN DE PASO BAJO**

Este plan es excelente para trabajar en torno a un trabajo específico que requiera el arrendatario para adquirir un martillo hidráulico. Ejemplo: arrendatario tiene un trabajo que durará 9 meses y necesita un martillo hidráulico para completar el trabajo. Él sabe que tendrá un gran flujo de efectivo al principio. Es posible que desee hacer pagos más grandes para el primer año, y luego reducirlos a partir de entonces.

Abner Hernandez – Representante de Ventas, Centro y Sur America (SA)

[feltechmartillo@gmail.com](mailto:feltechmartillo@gmail.com)

**Teléfono - 1-(508)-425-6790**